

# DG / DGA / Direction Développement

Accroître l'activité et les marges des entreprises du secteur énergie-environnement



**Jean-Pascal SCHAEFER**  
06 77 957 977

[info@jean-pascal-schaefer.com](mailto:info@jean-pascal-schaefer.com)

## Langues

Anglais courant

## Diplômes

DESCAF Kedge Marseille  
Formation certifiante  
Savoir-Être 2020



## Compétences clefs / savoir faire / expertise

- Développement d'entreprises et de BU
- Marketing technique pour entreprises BtoB / Moissonnage de données
- Maîtrise des techniques dans les domaines de l'énergie, du bâtiment et du numérique (calcul thermique, confort d'été)

## Personnalité / savoir être

- Attention aux Générations Futures
- Créativité,
- Ouverture d'esprit

## Parcours professionnel

<b>AFPVP – Asso Pro Ventilateurs de Plafond – 2023-2025 (en cours)</b>	<b>Délégué Général (simultanément avec Exhale), MT</b>
<b>Exhale Fans Europe - 2021-2025 (en cours)</b>	<b>Dir. Développement MT</b>
<b>Teksial (groupe Engie) – 2023</b>	<b>Responsable Audit Energétique, MT</b>
<b>Ekumen – Plateforme circuits courts – 2018-2024</b>	<b>Directeur</b>
<b>EnvirobatBDM – Label Bâtiments Durables – 2016-2018</b>	<b>Directeur</b>
<b>Renotics, Bureau d'Etudes Thermiques – 2011-2015</b>	<b>Directeur</b>
<b>Urbasolar, Photovoltaïque – 2008-2010</b>	<b>Dir. Gén. Délégué</b>
<b>BP Solar océan Indien – 2005-2008</b>	<b>Directeur</b>

## Références

- Marc GUILLOT, DG de Transition
- Philippe AUBERT, Président Capital & Conseil
- Gilles AMENDOLA, DG URBASOLAR

## Centres d'intérêt

- Responsable IFMT Alumni Sud-Est
- Transition Ecologique
- Stratégie d'influence

## Secteurs

- Énergie/environnement
- Bâtiment durable

## Réalisations

### Développement

- Développement clientèle professionnelle facteur 10 en 4 ans sur produit innovant secteur du bâtiment (ventilateur de plafond sans pales), via une approche technique avancée
- Création et prise du poste de Délégué Général pour une association professionnelle ; obtention en décembre 2024 de la TVA réduite à 5,5% pour nos produits
- Développement d'une nouvelle unité d'affaires. En 1 an, le CA de mon périmètre passe de 0 € à 11 M€, soit 30% du CA de l'entreprise.
- Dépassement des objectifs commerciaux de 40 % chez un opérateur photovoltaïque majeur

### Accompagnement Fusions Acquisitions

- Accompagnement technique d'une banque d'affaires pour le compte d'une entreprise dans le domaine de l'énergie du SBF 120

### Missions techniques dans l'énergie

- Structuration de la filière audit énergétique pour une filiale d'Engie

### Numérique

- Création de la plateforme numérique ([www.ekumen.net](http://www.ekumen.net)) favorisant les produits locaux à haute teneur RSE - Obtention d'un outil à 100% opérationnel, avec une plateforme et des savoir-faire prêts à être transférés